

★中小零細企業の人材とは「社長さん自身」。人材教育はまず社長さまからされるのが正しい順序です

～あなたもランチェスター戦略の名人になれる～  
**「差別化戦略」**

全8回中  
第6回

こんにちは。

戦略社長塾・事務局の妹尾です。

今回のテーマは、「差別化戦略」です。

前回、「弱者の戦略ルール」を学びましたが、経営規模が小さな会社が大きな会社と同じやり方をすると、大きな会社から圧迫を受け、それが原因で業績が悪くなります。

こうしたことから、小さな会社になればなるほど、差別化について長期の計画で勉強に取り組むべきです。

ランチェスター法則を応用した差別化戦略について、一緒に学びましょう。

前回、勉強会に参加された方のご感想

- 日頃の行動をもう一度再確認しました。移動時間を減らし、効率よく回り、コミ時間を増やし、面談時間をもっと増やしたいと思います。
- 改めて社長塾を受けるようになって、自分がどこへ向いていけば良いか、方向性を見極めていけるようになってきたと思う。目標も作るよう心掛けるように

《この勉強会で得られること…》

- ランチェスター戦略の理解が進む(マスターも可能)
- 「弱者必勝の戦略」で競争力が強くなる
- 少ない経費で業績向上につながる方法がわかる

2015年9月「いばら・ふくやま戦略★社長塾」の予定

**【井原】平成27年9月15日(火) 19:00～21:00 定員4名様**

せのお事務所(井原市岩倉町1081-1) ※場所がわからないときはお電話ください。  
(県道34号線「夫婦池」点滅信号で小さい池の方へ曲がる。曲がった後、右方向へ200m坂を上る)

**【福山】平成27年9月17日(木) 19:00～21:00 定員5名様**

福山市市民参画センター和室(福山市本町1-35 JR福山駅北歩6分・敷地内に無料駐車場有)

【参加費】お一人様 税込み2,500円 (当事務所の顧問先様は、半額の1,250円)

★あると理解が深まる専用テキストご希望の方、別途テキスト代(税込2,700円)でご準備します

★お申込み:各開催日の前日まで。メールまたはFAXでお申込みください。(下記参照↓)

塾長の妹尾です。  
ランチェスター戦略を  
マスターしましょう。



「戦略社長塾って、なに？」

ランチェスター経営(株)製作のDVDを教材に、参加者全員で観賞し、適宜、進行役からの解説を聞きながら、

お互いに意見交換をするなかで気づきを得る「相互学習」の場です。

(当日、竹田先生は会場に来ません。)

ランチェスター経営(株)公認「戦略★社長塾」  
(せのお社会保険労務士・行政書士事務所)

〒715-0016 岡山県井原市岩倉町1081-1 TEL0866-63-3213

●ホームページは「せのお事務所」「ふくやま社長塾」で検

<http://www.senojimu.net>

お申込みは下記ご記入後、今すぐ!  
お申込み専用 FAX0866-63-3214

メールの場合下記事項を入力して送信

※HPからもお申し込み可能です「せのお事務所」で検索

メール [info@senojimu.net](mailto:info@senojimu.net)

お名前

緊急時 TEL

Mail

FAX 番号

テキスト

要 ・ 不要

★戦略とは「何をやらないか」を決めること。決断とは「決めて断つ」こと



# 月刊 戦略★社長塾

第 50 号

平成 27 年 (2015)

9月号

お盆前に、福岡市のランチェスター経営株式会社本社・会議室で開催された竹田陽一先生のミニセミナーへ参加してきました。そのときの様子をお伝えします。

## 「竹田陽一先生お盆直前勉強会の報告」



自らの著書を英訳し、ランチェスター法則発祥の地・イギリスで出版される竹田陽一先生が、お弟子さんである伊佐康和さんの企画で、ミニセミナーに登壇されました。

竹田先生のお話しは、いつも私たちに、新しい気づきを与えてくれます。

それはちょうど、富士山を登るようなもので、同じ富士山でも 3 合目と 7 合目の景色が違うように、自らの立ち位置によって、得る気づきも違うのです。同じお話しを伺っても、新しい気づきを得させてくれる竹田先生は、その細見のお体とはまったく真逆の富士山のようにどっしりとした信念を持っていらっしゃるからだと思いました。

以下、竹田先生のお話しから、皆さんが経営をされるうえで、参考になりそうな言葉を掲載します。

- ・業績が悪い会社の社長は、「否定の言葉」から入る。「業界が、地域が、政治が悪い…」
- ・最近（の社長）は、願望、熱意が弱い、新しいことをしなくなった。
- ・「できるはず、やれるはず」と、まず先に結論を出す。そのあとできる方法をいくつも考える
- ・経営は有形・無形の資源や知識をいくつも組み合わせる経営システム、作り方が良いか、悪いか簡単にわからない。だから試す。試すと、少しずつレベルがあがる
- ・大きな目標の場合、中間（3 ヶ月）目標を作り達成させることを繰り返す、先の願望、熱意が高まる
- ・願望、熱意が強い人は天性（生まれつき）であり、変わらない
- ・「逆もまた真なり」で、仕事時間を多くする、業種にもよるが朝 7 時～7 時 30 分に出社する
- ・業績が悪い会社の社長は、今自分がしていることがベストであると考え、あれこれ試さない



●今年 77 歳を迎えられる竹田陽一先生。講演をされている様子からもエネルギーを感じます。まだまだ、現役バリバリ



●ランチェスター経営の会議室。法則を発見したランチェスター先生の肖像画が印象的

製作・発行

当事務所はランチェスター経営公認「戦略社長塾」です  
せのお社会保険労務士・行政書士事務所

〒715-0016 岡山県井原市岩倉町 1081-1 TEL0866-63-3213

●ホームページ「せのお事務所」「びんご社長塾」検索

お問い合わせは事務局「せのお」まで、お気軽に♪

0866-63-3213