

こんにちは。せのじ
むこと妹尾です

このニュースレターは読者の皆様に事務所のことをもっと知っていただきたいと願い発行しています



法務ページかわら版



平成 26 年(2014 年) 4 月 1 日 発行

平成 26 年 第 72 号

発行◆せのお社会保険労務士・行政書士事務所 岡山県井原市岩倉町 1081-1 TEL 0866.63.3213

こんにちは。このニュースレターも発行して丸6年が経ち、7年目となりました。開業とほぼ同時に発行したので、事務所も7年目を迎えることができました。これもひとえに皆様のお力添えがあったからこそと感謝しております。これからも、さらに皆さまのお役に立ちたいと願っている社会保険労務士・行政書士の妹尾です。どうぞ、よろしく願いいたします。

●長い階段の参道がある金刀比羅宮へ

先日、香川県・金刀比羅宮へ行ってきました。ここは長い階段の参道があることで有名ですね。(中国地方の方は、行かれた方も多いのでは?) 子どもたちは身軽なせいか、どんどん上っていきますが、私は半分ぐらい来たところから足がさがりません。(>_<)



●ここが参道の第1段目。千里の道も一歩から始まる

それでも無謀にも(!?)奥社を目指して歩きました。そして、スタートから歩くこと1時間30分。ついに奥社に到着。



●本宮殿へ到着。振り返ると急な坂。よく上ったものです。でも奥社は、まだここから先に…

奥社は本宮殿に比べ、小ぶりですが、ここまで来た道程をふりかえると、爽快な気持ちに。

到着するまでは、「しんどいな」「まだ着かんの?」と、いろいろな思いが駆け巡りました。

が、今の事務所を始めた頃も、同じような思いでいたような気がします。「本当に大丈夫? 自分にできるの?」。いつしか、開業したての頃のイメージとオーバーラップしていました。

先に不安をいなくより、目の前のことに1つずつ取り組むしかない、そう決意したものです。その思いは、これからも、この先もずっと変わらないと思います。(文/妹尾 悟)

----- 切り取ってデスクマットの下に置いておかれると忘れません -----



「あ、そうじゃ、聞いてみよう」 TEL0866-63-3213

電話は平日9~18時・FAX63-3214 Mail: info@senojimu.net (24時間受付)



今月の事務所トピック

矢掛／法的保護講習の講師を務めました

5日矢掛町にて、外国人技能実習生研修の一環で、「法的保護講習」の講師を務めました。

この講習は、外国人が日本で技能実習をしていくうえで、必須受講となっているものです。

井原／井原商工会議所・定例労務相談

13日、井原商工会議所さん主催・3月の定例労務相談の相談員を務めました。

この相談会は、毎月1回、第2木曜日の午後1～3時まで井原商工会議所さんにて開催しています。

相談料は無料ですので、お気軽にお申込みください。ただし、事前のご予約が必要です。当日のお申込みはお受けできない可能性がありますので、お早めにお申し込みください。

井原／ニュースレター作成セミナー開催

15日、井原市地場産業振興センターにて、講師に整体院経営・川野紀行さんをお招きして、社長塾特別講座「ニュースレターの作り方・活かし方セミナー」を開催しました。

(詳細は、右の「事務所トピック」をご覧ください。)

●ニュースレターセミナーを開催しました

先日、岡山県美作と赤磐で整体院を運営されている川野紀行さんをお招きし、「ニュースレターの作り方・活かし方」セミナーを開催しました。

ニュースレターは、お客様とのよい関係をつくるきっかけづくりに最適なツールです。

当日の参加者10名で、川野さんご指導の元、ニュースレターの記事を一つずつ作っていきました。

皆さん、頭をかきながら作っておられましたが、終わられたあとは、ニュースレターの効果や可能性に気づかれたのか、目を輝かせておられました。

ご参加くださった皆様、有り難うございました。



●セミナーの一場面。皆さん真剣な表情で耳を傾けておられます。

妹尾悟の誕生から独立開業までの物語 Vol.39 「自己開示をする目的」

前回、自己開示の重要性について書きました。自己開示することで、相手に自分の人間性が伝わり、親近感をもってもらえる可能性が高まります。

ところで、自己開示だけでは、一方通行になってしまいます。自己開示をしたら、相手のことを聴く姿勢が必要ですね。それがなければコミュニケーションは成立しませんし…。

結局、自己開示する目的は、相手とよいコミュニケーションをとることに他なりません。

私は、職業柄、相談される相手の話を聞くことに注力を傾けます。

それは、相手が話す内容の中に、たくさんの情報がつまっているからです。

人は普段、何気なく考えたり、喋ったりしている中に多くのヒントがあることに気づかずにいます。

人の体に自然治癒力があるように、その人の言葉の中にも多くの解決手段が隠されています。

それを相手にフィードバックすることで、その人らしい答えを見つけることができます。

初めのうちは、自己開示することを恥ずかしく思うかもしれませんが、よいコミュニケーションをとるためと思い、チャレンジしてみてください。

つづく

