

★中小零細企業の人材とは“社長さま自身”。人材教育はまず社長さまからされるのが正しい順序です

～ランチェスター法則を応用したの経営方法～
「実践編②：地域・客層戦略」

全8回中
5回目

こんにちは。

戦略社長塾・事務局の妹尾です。

実践編の2回目は「地域・客層戦略」です。

地域と客層戦略でも、営業地域や客層が大きくならないようにしなければなりません。

また、一般的には、市場規模が大きな業界や人数が多い客層を中心にすると、売り上げが多くなって利益も多くなるとわれがちです。

市場規模が大きな客層には、必ず大企業が多数いるので、強い会社から圧迫を受け、苦衷分解しないよう、強い地域、強い客層を作ることが目的にしましょう。

社長塾へ参加された方のご感想

- 現在、行っているサービスや販売している商品の中にもムダがないか、もう一度チェックしてカットできるものと残せるものを分別していこうと思います。
- 本日のワークで「商品戦略：ワーク②」を記入して、感じたのが”こだわり”や”お客様へのおもい”が商品購入にむすびつくのだなと思いました。
- 自分の会社の商品にも愛着をもち、もっと研究することが必要と思いました。

《この勉強会で得られること…》

- ランチェスター戦略の理解が進む(マスターも可能)
- 「弱者必勝の戦略」で競争力が強くなる
- 少ない経費で業績向上につながる方法がわかる

2016年8月「いばら・ふくやま戦略★社長塾」の予定

【井原】平成28年8月23日(火) 19:00～21:00 定員4名様

せのお事務所(井原市岩倉町1081-1) ※場所がわかりにくいときはお電話ください。
(県道34号線「夫婦池」点滅信号で小さい池の方へ曲がる。曲がった後、右方向へ200m坂を上る)

【福山】平成28年8月18日(木) 19:00～21:00 定員5名様

福山市市民参画センター3階2(福山市本町1-35JR福山駅北歩6分・敷地内に無料駐車場有)

【参加費】お一人様 2,500円(税込) (当事務所の顧問先様は、半額の1,250円)

別途(初回のみ)テキスト代2,600円(税込)(全8回を通じて使用します)

★お申込み：各開催日の前日まで。メールまたはFAXでお申込みください。(下記参照↓)

塾長の妹尾です。
私と一緒に勉強しましょう!!



「戦略社長塾って、なに？」

ランチェスター経営(株)製作のDVDを教材に、参加者全員で観賞し、適宜、進行役からの解説を聞きながら、

お互いに意見交換をするなかで気づきを得る「相互学習」の場です。

(当日、竹田先生は会場に来ません。)

ランチェスター経営(株)公認「戦略★社長塾」
(せのお社会保険労務士・行政書士事務所)

〒715-0016 岡山県井原市岩倉町1081-1 TEL0866-63-3213

●ホームページは「せのお事務所」「ふくやま社長塾」で検索

<http://www.senojimu.net>

お申込みは下記ご記入後、今すぐ!
お申込み専用 FAX0866-63-3214

メールの場合下記事項を入力して送信

※HPからもお申し込み可能です「せのお事務所」で検索

メール info@senojimu.net

お名前	
緊急時 TEL	
Mail	
FAX 番号	
テキスト	要 ・ 不要